

UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI TORINO

Dipartimento di Management

Proponente	Andrea Oglietti
Titolo del seminario	Simulazione d'impresa
Obiettivi del Corso	Il seminario propone una visione sistemica dell'azienda
	facendo maturare la consapevolezza dei legami esistenti tra
	le diverse aree operative e delle relazioni causa effetto
	esistenti tra decisioni e risultati.
	Sottolinea l'importanza dello sviluppo di una visione
	strategica e dell'analisi del contesto competitivo in cui
Struttura del Corso	un'azienda opera.
Struttura del Corso	Il corso prevede la gestione di un'azienda virtuale all'interno
	di un contesto competitivo simulato tramite l'utilizzo di una piattaforma di simulazione integrata.
	I partecipanti suddivisi in gruppi gestiranno diverse aziende in
	competizione tra loro affrontando le problematiche tipiche
	del board aziendale. Si occuperanno di: marketing,
	pianificazione della produzione, investimenti, Gestione e
	amministrazione delle risorse umane, Ricerca & Sviluppo e
	Finanza. Al fine di prendere le decisioni corrette dovranno
	rielaborare le informazioni della piattaforma utilizzando le
	tecniche di cost accounting e budgeting.
	Nei diversi incontri, facendo riferimento al caso di studio
	proposto, verranno illustrate le tecniche di analisi del
	mercato per il lancio di nuovi prodotti, di pianificazione della
	produzione e pianificazione finanziaria.
	Al termine del corso ciascun team rappresentante il CDA di
	un'azienda dovrà presentare una relazione ai propri azionisti
	in cui verranno presentate le strategie perseguite durante la
	vita virtuale dell'azienda.
	Il corso prevede un'attività in aula ed un'attività a distanza
	attuata collegandosi alla piattaforma di simulazione.
	La collaborazione e la condivisione delle informazioni sono
	elementi fondamentali per il raggiungimento del successo
	all'interno dell'azienda simulata.



UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI TORINO

Dipartimento di Management

Argomenti delle lezioni	Bilancio e indici di redditività, visione dinamica del bilancio; Pianificazione, Budgeting e controllo; Basi di Marketing e analisi del posizionamento; Il budget della produzione Il budget del personale Budget finanziario e analisi delle fonti.
Modalità di erogazione/ modello di insegnamento /apprendimento	Verranno alternati momenti di lezione frontale a momenti in cui gli studenti potranno sperimentare direttamente su piattaforma le conseguenze delle proprie azioni sia sulle risorse interne all'azienda da loro gestita sia sul mercato su cui andranno ad agire. Il corso vista la piattaforma utilizzata è assolutamente adatto all'erogazione mediante didattica a distanza.
Modalità di verifica dell'apprendimento (Specificare se viene richiesto lavoro finale individuale/di gruppo)	Al termine del corso viene richiesta una presentazione finale da parte di ogni gruppo in cui ciascun partecipante ricopre un ruolo distinto. Ciascun partecipante sarà quindi chiamato a presentare i propri dati e a risponderne davanti agli azionisti
Bibliografia di Riferimento	www.worldofmanagement.it